



Formation Accompagnement
Conseil en **Tourisme**

PROCHAINES SESSIONS...

A POITIERS



Mardi 07/06/2022 - 13h00-17h00
Mardi 20/09/2022 - 13h00-17h00
Lundi 03/10/2022 - 13h00 - 17h00

A DISTANCE



Vendredi 13/05/2022 - 13h00-17h00
Lundi 10/10/2022 - 13h00-17h00
jeudi 24/11/2022 - 13h00 - 17h00

FORMATION : OPTIMISER LA SATISFACTION ET LA FIDELISATION DE SA CLIENTELE

PUBLIC / PREREQUIS

Public : Tout acteur du tourisme ou porteur de projet touristique

Prérequis : Aucun

DUREE & FORMAT DE LA FORMATION

4h00 - en présentiel (à Poitiers) ou en distanciel (Classes virtuelles synchrones via Zoom)

OBJECTIFS

- Savoir optimiser la satisfaction et la fidélisation de sa clientèle grâce à la relation client

CONTENU DE LA FORMATION

- Comment optimiser la satisfaction de sa clientèle grâce aux données ?
- Savoir évaluer la qualité de son accueil via des indicateurs performants et adaptés
- Gérer les insatisfactions.
- Faire de son client un véritable ambassadeur de sa marque ou de son territoire

METHODES PEDAGOGIQUES

- Apports théoriques
- Exercices / travail en sous-groupes
- Quiz
- Partage d'expérience / témoignages

COÛT DE LA FORMATION

En présentiel : 200 € TTC / participant ; En distanciel : 140 € TTC / participant

⇒ **Prise en charge possible par votre OPCO**

SANCTION DE FORMATION

Attestation remise en fin de formation.

EFFECTIF DE LA FORMATION

Minimum 5 - Maximum 15 participants par session

ACCESSIBILITE

Chaque situation de handicap est singulière. N'hésitez pas à nous contacter pour étudier l'adaptabilité de cette formation.

Contactez-nous pour recevoir le programme détaillé de cette formation !

C'FACT, département conseil
et formation de **Cyèle Evasion**

95 impasse de la Touche
86800 Savigny l'Evescault

laetitia.varenne@cybele-evasion.com
Tél : 09 51 11 64 86 / 06 72 62 52 76